

# Salgsrapportering for Nille

For Nille har vi utviklet en salgsrapporteringsløsning som henter data fra ERP-systemet Microsoft Dynamics NAV, timeregistreringssystemet Timegrip og Nilles eget utviklede Excel-baserte sjekklister. Dataene samles i et datavarehus som det så kjøres rapporter fra. ERP- og timeregistreringsdataene oppdateres automatisk hver dag. Excel-dataene hentes inn hver gang det gjøres endringer.

Salgsrapportene har tre nivåer; regionnivå, distriktsnivå og butikknivå. På alle nivåene vises salg per tertial, fastlønn, variabel lønn, andre personalkostnader, lønnsprosent, DG2, varekost, svinn/avvik og resultat - tilsvarende en enkel resultatrapport.

RESULTATREGNSKAP NILLE ARENDAL		Hittil i tertialet		Mål hittil i tertialet		30.04.2013		Tilleggsinfo	
				Avvik	% oppnåelse av Mål				
<b>Omsetning (eks mva):</b>		100 000	95 000	5 000	105,3 %		Du ligger over an til å nå resultatmålet for måneden. For å oppnå dette må du øke omsetningen pr dag med kr 1000		
Fastlønn:	10 000	10 000	0						
Variabel lønn:	50 000	30 000	20 000						
Andre personalkostnader:	5 000	10 000	-5 000						
<b>Dekningsbidrag 2 / Penger tjent</b>	<b>35 000</b>	<b>45 000</b>	<b>-10 000</b>	<b>77,8 %</b>					
Lønnsprosent	65,00 %	52,63 %	12,37 %	80,97 %					
Brekasje	6 000	2 000	4 000						
Justering av beholdning	1 000	0	1 000						
<b>Resultat i kr i år:</b>	<b>30 000</b>	<b>25 000</b>	<b>5 000</b>	<b>120,0 %</b>			Du ligger an til å oppnå en bonus på: 1 500		
<b>5 beste snittsalgsvekst i distriktet</b>	<b>5 beste i kundeutvikling i distriktet</b>	<b>5 beste i distriktet Score X</b>	<b>5 beste i distriktet Score Y</b>						
1. LYNGDAL: 10,0 %	1. LYNGDAL: 10,0 %	1. FROLAND: 100,0	1. FROLAND: 100,0						
2. MARKENS/medfagt: 9,0 %	2. LILLESAND: 9,0 %	1. KVINESDAL: 90,0	1. SLOTTET KRISTIANSDAL: 90,0						
3. ARENDAL: 8,0 %	3. BRØTORGET: 8,0 %	3. ARENDAL: 80,0	3. ARENDAL: 80,0						
4. DOWN TOWN: 7,0 %	4. FROLAND: 7,0 %	3. DOWN TOWN: 70,0	5. HOVINGASENTERET: 70,0						
5. MANDAL: 6,0 %	5. VÅGSSYGD: 6,0 %	5. TVEDESTRAND: 60,0	5. TVEDESTRAND: 60,0						
Din Utvikling i kr: 5,0 %	Din Utvikling: 5,0 %	Din score: 50,0	Din score: 50,0	Score X: 80	Score Y: 80				
<b>5 beste i snittsalgsvekst i Landet</b>	<b>5 beste i kundeutvikling i Landet</b>	<b>5 beste i landet Score X</b>	<b>5 beste i landet Score Y</b>						
1. HANDELSPARKEN FAUSKE: 100,0	1. HANDELSPARKEN FAUSKE: 10,0 %	1. GÅGATEN: 100,0	1. KVADRAT: 100,0						
2. STRØMMELEN: 90,0	2. RUKKAN: 9,0 %	1. KONGSBERG: 90,0	1. KNARVIK: 90,0						
3. VESTKANTEN: 80,0	3. SKIPPEN TORG: 8,0 %	1. TRYSIL: 80,0	1. ÅSARE: 80,0						
4. ÅRNES: 70,0	4. GEILO: 7,0 %	1. HEIMDAL: 70,0	1. TRYSIL: 70,0						
5. BILGÅN: 60,0	5. JEKTA: 6,0 %	1. ULEFOSS: 60,0	1. ULSTEINVIK: 60,0						
Din Utvikling i kr: 50,0	Din Utvikling: 5,0 %	Din score: 50,0	Din score: 50,0	SUM Score: 1 179,0					

Alle tall måles mot „hittil i tertialet“ og trafikklyssymboler indikerer visuelt om tallet er på, over eller under budsjett, og om det kreves tiltak. Tilleggsinfo til trafikklysene gir nærmere informasjon om status/tiltak, for eksempel hvor mange timer det må reduseres med for å nå lønnsmålet eller hvilken bonus man ligger an til å oppnå.

Rapportene viser også en ranking over de 5 beste i kundeutvikling og salgsutvikling for landet, regionen og distriktet. Rankingene viser også hvor hver region, hvert distrikt eller hver butikk ligger an i forhold til de beste.

På distriktsnivå inneholder modellen et ekstra ark som viser data per butikk. På denne måten kan man enkelt se om noen butikker skiller seg ut på positiv eller negativ måte. Selv om helhetsbildet for distriktet kan være svært positivt eller negativt, er det viktig å kunne se hvilke butikker som bidrar i den ene eller andre retningen. På regionsnivå inneholder modellen et ark som viser utvikling/oversikt per distrikt.

Basert på alle innhentede data blir det regnet ut en poengsum basert på kriterier definert av Nille. Denne totalsummen bestemmer butikkens, distriktets eller regionens plass i Nilles totalrangering.